

Brochure 2024



**Mercados
Andinos**

Comercializadora Internacional

Quiénes somos

Somos una empresa dedicada a la comercialización y venta de productos colombianos en el mercado internacional. Nos especializamos en la adquisición de productos del mercado interno, así como en la colaboración con productores locales para ofrecer una amplia variedad de materias primas, insumos y productos terminados enfocados a los sectores de consumo masivo.



Además de nuestra actividad principal, también nos destacamos por nuestra versatilidad en el mercado. No solo comercializamos productos, sino que también nos involucramos en actividades como la importación y exportación.

En nuestro catálogo de productos y servicios podrá encontrar todo lo relacionado a productos alimenticios, perecederos y no perecederos, víveres, abarrote, productos agroindustriales;



frutas exóticas; semovientes, animales vivos, carne de bovino, porcino y ave, en pie o en canal, deshuesada o refrigerada, despojos comestibles y otros productos comestibles de origen animal, productos de floricultura, hortalizas, plantas raíces y tubérculos alimenticios.



**Mercados
Andinos**
Comercializadora Internacional



Metales, minerales y piedras preciosas.

Comercialización, compra, venta, importación y exportación de metales, piedras preciosas, semipreciosas, joyas de fantasía, bisutería fina y demás accesorios.

Además ofrecemos productos y servicios de nuestros aliados comerciales en las áreas de:

- Equipos, maquinaria, repuestos, accesorios y suministros relacionados con la industria automotriz y agropecuaria.
- Polietilenos y derivados, insumos para la industria del elástico, pigmentos, tintas de impresión y productos afines.
- Materiales para envasado, envolturas y empaques en todas sus formas.
- Materiales de construcción y artículos de ferretería.



¿Qué hacemos?

Exportamos, importamos, comercializamos y distribuimos productos desde el país de origen, a mercados de la región Andina y el Caribe.



Exportación



Importación



Comercialización



Distribución

“ Conectando necesidades con soluciones, cada día. ”



Ciclo comercial

- Asistencia personalizada a proveedores y clientes.
- Acompañamiento y trabajo de campo.
- Desarrollo de benchmarking comercial.

Socios
aliados

Relacionamiento
con el cliente

- Conocimiento del mercado.
- Relacionamiento.
- Rápida implementación.
- Disminución del riesgo.
- Rentabilidad.
- Infraestructura.
- CEDIS en Colombia.

- Fabricantes.
- Distribuidores.
- Agencias de marketing.
- Agencias de RRHH.
- Cámaras de CIO.
- Expertos en comercio exterior.
- DIAN (Colombia).
- Procolombia.
- Certificados sanitarios.
- Bodegas habilitadas en zonas francas.

Propuesta
de valor

Actividades
y recursos

- Exploración.
- Negociación.
- Análisis de información.
- Equipo Ejecutivo especializado en el área comercial.
- Validación de riesgos jurídicos.

Exploración

Entendimiento de mercados de interés y evaluación de oportunidades.

- A. Evaluación estratégica del mercado.
- B. Mapeo de competidores, precios, canales, etc.
- C. Dimensionamiento de la oportunidad.
- D. Entendimiento de los requerimientos operativos.



Ruta de entrada

Diseño de la hoja de ruta para una entrada óptima.

- A. Definición del modelo de entrada óptimo evaluando niveles de riesgos y escenarios de negocio.
- B. Definición de oferta de valor - portafolio y ruta de precios.
- C. Modelación de casos de negocio.

Entrada al mercado

Estructuración y puesta en marcha del modelo de entrada.

A. Puesta en marcha de posibles modelos de entrada.

B. Despliegue de componentes claves: Permisología a través de aliados locales, diseño y ejecución de pilotos.

Adaptación y estabilización

Definición de la estrategia de las marcas.

A. Definición de la estrategia comercial de crecimiento con perspectiva a mediano y largo plazo.

B. Fortalecimiento de los negocios y construcción de capacidades claves para el desarrollo de los modelos comerciales.



Servicios

Investigación

Cliente, entorno,
mercado y
competencia.

Contacto y negociación

Búsqueda.
Oferta de valor.
Portafolio.
Condiciones.

Documentación legal

Gestión de
documentos
y requisitos
legales para la
exportación e
importación,
de los productos.

Adaptación y promoción

- Ajustes de perfil del consumidor.
 - Zonas de cobertura.
 - Plan de lanzamiento.

Distribución física

Nacionalización.
Transporte.
Almacenaje.

Financiamiento

Contamos con
amplia trayectoria
y credibilidad
en el sector
bancario.



Selección de aliados

**Exploración de
representantes**

En
campo.

**Análisis y
evaluación**

Matriz
comparativa

**Selección y
negociación
de condiciones**

Márgenes,
volumen, etc.

Forecast

Plan de
compras.

Compra

Coordinar
proceso.

Lanzamiento

Fuerza de
ventas.



Mercados Andinos

Comercializadora Internacional



+57 320 894 6943



gerencia@mercadosandinos.com
www.mercadosandinos.com



Calle 43 #73-34 Barrio Laureles
Medellín, Colombia



Diagonal Santander #10 - 133 Edificio Maxmillas oficina 401
Cúcuta, Colombia.